



Transformando la Salud Crónica en LATAM.

El 50% de los Tratamientos Médicos fracasan debido a la baja adherencia

Sobre Nosotros:

Transformamos la baja adherencia a los tratamientos crónicos. Somos una startup HealthTech que mejora la adherencia de los pacientes crónicos, a la vez que ayuda a ahorrar **+USD\$40B** costos evitables para los sistemas de salud. Una misión: mejorar la vida de más de **150 millones de pacientes. (Colombia 12M)**

El Problema:

La baja adherencia a los tratamientos médicos es una epidemia silenciosa.

Reduce la calidad de vida y crea una enorme carga financiera en los sistemas de salud. Más del 50% de los tratamientos farmacológicos fracasan debido a la falta de adherencia, lo que genera costos evitables de miles de millones al año

Los desafíos son muchos:

- ◆ Dosis olvidadas
- ◆ Barreras para el acceso y la entrega
- ◆ Regímenes de tratamiento complejos
- ◆ Seguimiento y apoyo insuficientes

El resultado: tratamientos ineficaces, progresión de enfermedades crónicas, hospitalizaciones prevenibles y costos evitables.

Propuesta de valor:

Transformando la adherencia en resultados.

Salma ofrece una solución integrada para pacientes crónicos, combinando:

- ◆ Dosificación personalizada, organizada diaria y horariamente
- ◆ Entrega a domicilio sin fricciones
- ◆ Recordatorios, monitoreo y seguimiento en tiempo real

Nuestra Solución:

SalmaAdherence: adhesión sin fricciones, monitorización continua y salud conectada.

SalmaAdherence es nuestro ecosistema de atención crónica, diseñado para transformar la experiencia del paciente.

◆ Dosificación personalizada (SPD):

Medicamentos organizados en sobres diarios, entregados a casa con instrucciones claras por fecha y hora, eliminando errores, olvidos y confusiones.

◆ Plataforma digital (SalmaApp + SalmaBag + SalmaBox):

Recordatorios en tiempo real, seguimiento de dosis y mapas de adherencia. Los cuidadores y los familiares pueden seguir y apoyar al paciente directamente desde la aplicación.



Estrategia Operativa.

Adherencia **sin fricción**, **monitoreo continuo** y salud conectada

SalmaAdherence®
Mejorando la Salud.
Potenciando la Vida

SalmaFactory.

Procesamiento, **Empaque seguro**
→ Precisión + Cumplimiento

Organizado en sobres **personalizados y empacados** con dosis secuenciales SPD®
→ Claridad + Organización Diaria

SalmaBag.

Dispensador BOX
7/15/30 días
→ Fácil Uso + Autonomía

SalmaBox.

Domicilio con reposición programada
→ Sin interrupciones, Sin Estrés

SalmaApp.

Plataforma de Salud
Configuración de:
Cuenta
• Fechas
• Nombre Medicamentos
• Día y Hora de Tomas
• Medio de Pago
• Rx
→ Recordatorios + Adherencia

SPD®: Sistema Personalizado de Dosis

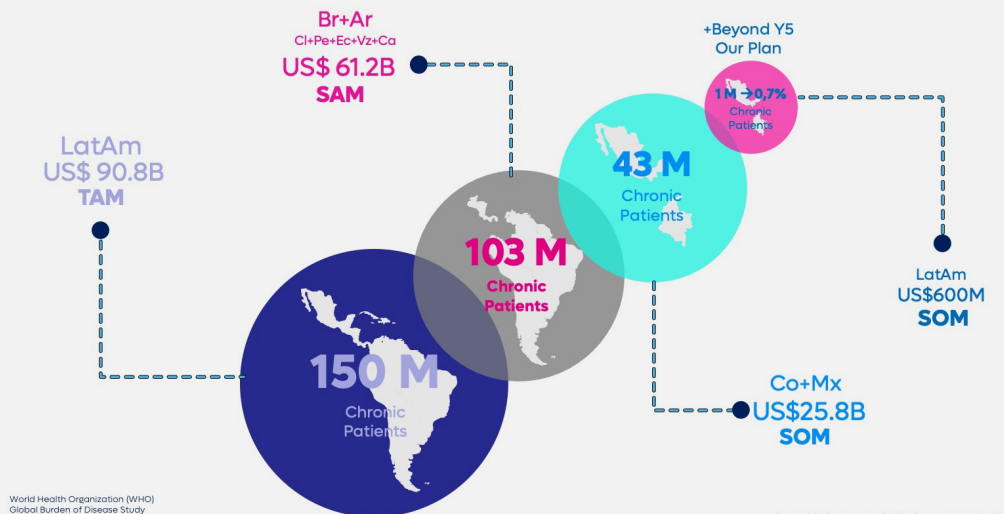
Suscripción mensual **D2C + B2B + B2B2C**

salma
salud con alma

La Oportunidad de Mercado.

Una oportunidad de **impacto masivo** en un **Mercado Creciente**.

salma
salud con alma



Unit Economics:

Colombia Financial Projections from: Y1 to Y5

	V	G	P	S	
ARR →	0 – 12 months USD\$ 1,15M	13- 24 months USD \$6.0M	25-36 months USD \$18,5M	37-48 months USD \$391M	49-60 months USD \$71M
CAP 2X revenue →	USD \$8.5M	USD \$12.4M	USD \$37.4M	USD \$78.5M	USD \$142.1M
MAU →	2.300	11.500	34.000	68.500	120.500
ARPU →	USD \$41,5	USD \$43,5	USD \$45,5	USD \$47,5	USD \$49,5
	VALUE HACKING PRE-SEED	GROWTH HACKING SEED	PROFIT HACKING SERIE A	SCALE BUILDING SERIE B	SERIE C

Leadership:



Andres Lozano
CEO – Founder
4x Founder



Alejandro Rivas
CEO – Board
3x Founder

Andres Lozano
CEO - Founder

- (+57) 321 456 9189
- andresl@salmasalud.com
- www.salmasalud.com

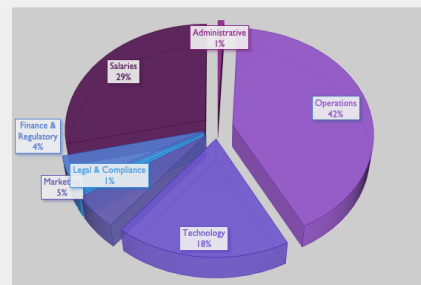
ASK

Pre-Seed / Pre-Revenue
CAP US\$5.0M
Pre Money

→ MVP: **US\$ 500K** (12 meses runway)

- First **2,300** Patients Waiting List
- SalmaFactory construction
- UI, UX → App & Platform
- Ops + Regulatory. Install Capacity
- Talent.

- SAFE Ticket **USD\$50K - USD\$100K**
- Convertible Note Ticket: **USD\$30K-\$50K**
→ Soft commitment: **USD\$ 180K** (36%)



El Problema Estructural y el Contexto de Mercado.

Falla Estructural → Problema Global → Solución Escalable → Impacto Masivo

Modelo de Negocio Salma → Respuesta Emergente

- Recurrente.
- Escalable y modular.
- Multicanal.
- Tecnología propia Única.
- Data-Driven.
- Mercado Enorme. Modelo Listo. Ejecución en Marcha.
- Modelo Financiero.

Demografía y Mercado → Presión Estructural

- Transición demográfica irreversible.
- Crecimiento acelerado de pacientes crónicos.
- Nueva longevidad + Silver Economy.
- Transformación del cuidado
- Muy Bajo nivel de adherencia actual.

Ventaja Estructural → Anclaje y Consolidación

- Cumplimiento regulatorio pionero.
- Alianzas estratégicas.
- Total capacidad como modelo integrador.

Impacto Financiero y Salud → Validación + Efecto

- Reduce costos evitables:
- Ahorro directo.
- Resultados clínicos medibles.
- Muy Alto LTV (LTV:CAC ratio = +100:1)



tu salud lo es todo